

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **ZANETTI LUCA**
Indirizzo
Telefono
Fax
E-mail

Nazionalità Italiana
Data di nascita 08/06/1976

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Gen. 2011 - oggi
- Azienda
- Tipo di azienda o settore

- Principali mansioni e responsabilità

- Dic. 2006 –Dic. 2010
- Azienda
- Tipo di azienda o settore

- Principali mansioni e responsabilità

- Dic. 2004 – Dic.2006
- Azienda
- Tipo di azienda o settore

Sales manager

SBE – VARVIT SPA (Vescovini Group) – Reggio Emilia
Produzione e commercio viteria e particolari speciali

Rispondendo direttamente alla proprietà, ho responsabilità a livello mondo di clienti direzionali principalmente nel settore AGRICOLTURE and EARTHMOVING (es. CATERPILLAR; CNHI; CARRARO DRIVETECH; PIAGGIO; SAME DEUTZ FAHR; PERKINS; COMER INDUSTRIES,...), con un portafoglio annuo di circa 20 mln di Euro.

Ricerca e sviluppo di nuovi clienti B2B (negli ultimi cinque anni CATERPILLAR, PERKINS, SAME, CUMMINS, COMER...), promozione e definizione di accordi pluriennali di partnership (Long Term Agreement).

Coordinamento ed organizzazione delle attività del team coinvolto nella gestione del cliente e nello sviluppo prodotto.

Frequenti attività all'estero, principalmente Europa e Nord America, con complessivamente 1/3 dell'anno in viaggio..

Sales and Project Manager

Bulloneria Galvani (Gruppo Fontana) - Bologna
Commercio e servizi alle imprese

Rispondendo alla Direzione Generale, Completa responsabilità dell'ufficio commerciale (8 persone) e dell' attività commerciale delle filiali (5) / agenti (2).

Sviluppo e coordinamento di progetti di line feeding (kanban) con clienti OEM tipo Toyota Cesab, Marini Fayat; Caterpillar; IMA; Pershing Yacht; Casagrande Group; ; ecc.in Italia ed in Europa per conto del Gruppo Fontana.

Servizio commerciale

Bulloneria Galvani (Gruppo Fontana) - Bologna
Commercio e servizi alle imprese

- Principali mansioni e responsabilità
 - Sett. 2001 – Dic.2004
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore

Gestione commerciale di alcuni clienti direzionali.

Agente di commercio

Opera Snc - Firenze

Agenzia di rappresentanza GDO - DIY

- Principali mansioni e responsabilità

Subagente plurimandatario per l'Emilia; principali mandati Baldini Vernici, Max Meyer, Colzani, Varta, UHU Bison, ecc.
Portafoglio di circa 2,8 mln euro.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Nov. 2006

Iscrizione all'Albo Ingegneri Sez. A – Settore ABC – N° 7370/A

Ordine degli Ingegneri di Bologna

- Lug. 2005
- Università

Abilitazione alla professione di Ingegnere – 1° Ses. 2005

Università degli studi di Bologna

- 1996 - 2003
- Università
- Indirizzo

Laurea specialistica in Ingegneria Meccanica – ind. Produzione (vecchio ordinamento)

Università degli studi di Bologna – Facoltà di Ingegneria

Piano di studi orientato all'indirizzo gestionale.

- Tesi di Laurea

“Le potenzialità della Group Technology per la produzione dell'industria manifatturiera”
Analisi della produzione nell'industria manifatturiera per arrivare alla lean production.

- 1991 - 1996
- Istituto superiore

Diploma perito meccanico – ind. Sperimentale Ergon

I.T.I.S. Odone Belluzzi - Bologna

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUA

INGLESE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

BUONO

BUONO

BUONO

VOLONTARIATO

- 1996 / 2016

Consigliere della Polisportiva Monteveglio

- 2003 / 2010

Presidente Polisportiva Monteveglio